

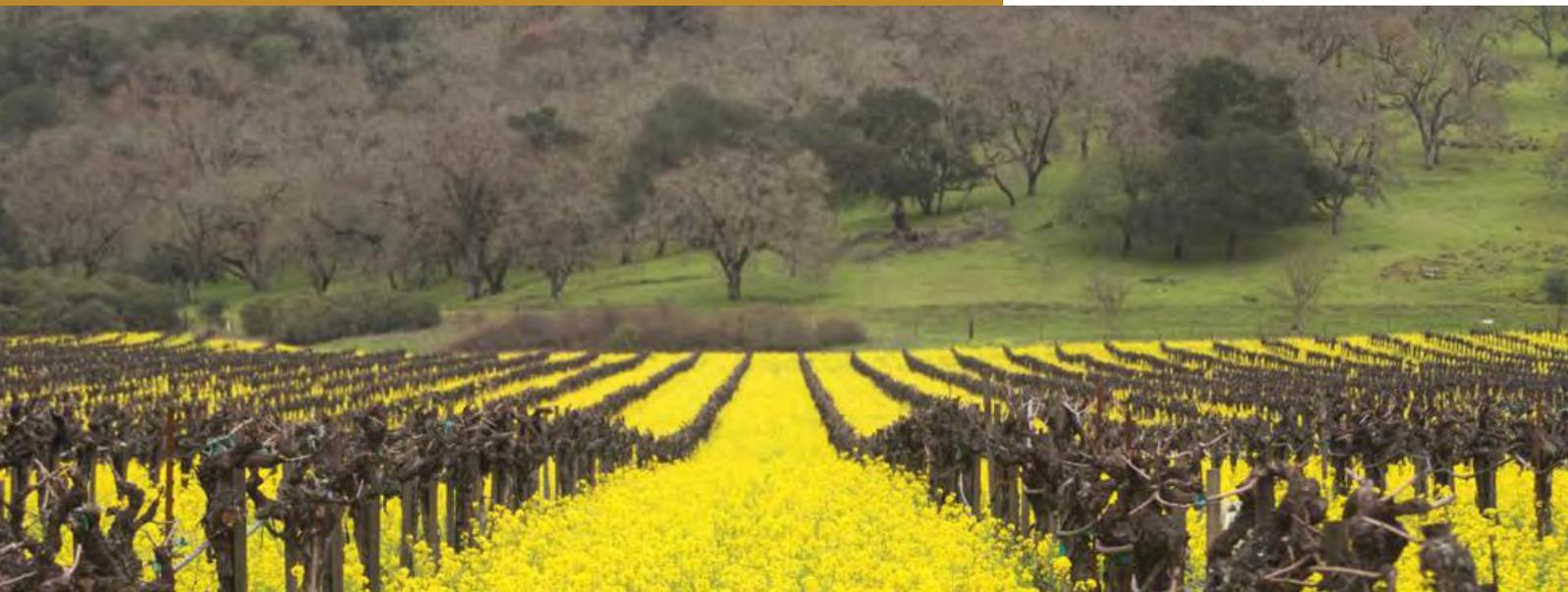


# 全球市場報告

七月/七月 2019  
*Volume 10, Issue No. 7*

**Ciatti 国际葡萄及原酒  
代理**

201 Alameda del Prado, Suite 101  
Novato, CA 94949  
Phone (415) 458-5150



## 综述：

6月末一场异常高温席卷了欧洲，一些地区温度打破记录达到了甚至超过了40摄氏度。朗格多克地区的一些葡萄叶和葡萄串被高温烤焦，还有被速度超过50km每小时的热风给吹掉了，号称“吹风机效应”；但对法国其它地区、西班牙和意大利的种植区影响不是很大。拉曼恰地区最主要担心的也是干旱问题，这里已经两个月没下雨了，而距离采收季开始还有三个月时间。高温天气并没有影响到散酒市场；目前全球市场供应情况就像马赛克图一样，加州和阿根廷库存充足，而南非和澳大利亚库存短缺，其他国家都处于中间位置；有一些国家的交易市场要比其他国家的交易市场更加繁忙。总而言之，2017年全球供应短缺之后，2018年市场逐渐回暖，而如今2019年全球市场算是供需平衡的状态。六月阿根廷受到了国际市场的广泛关注，因其混酿酒定价太具吸引力，与邻国智利成形了强烈竞争关系。而加州和南非散酒市场进展非常缓慢，前者是因为库存太多，后者是因为库存不足。

## 加州



整个加州的葡萄生长期比往年要晚一些——根据地点的不同，生长期要晚10天到2-3周，许多地区转色期还没有到来。南部中央谷地生长周期较正常，至少非酿酒葡萄如汤普森无籽葡萄的转色期正在进行中。加州的散装葡萄酒价格正处于五年来的最低线，对于那些寻求优质加州葡萄酒的国际买家来说，无论是沿海地区还是中央山谷都有充足的机会可获取。价格开放谈判，任何数量要求，无论大小，只要不全是品种级别，可都以满足。

## 阿根廷



过去一个月，阿根廷散装葡萄酒市场的活跃程度有所上升，因为其极具竞争力的价格吸引了全球各地的潜在买家，主要来自加拿大、中国和南非等非欧洲国家的买家。阿根廷的混酿酒尤其具有竞争力(干白的价格为0.22美元/升，干红的价格为0.25美元/升)，并吸引了一些原本智利潜在买家的兴趣；但其品种酒价格也很有竞争力。阿根廷拥有大量优质散装葡萄酒:马尔贝克和其他国际品种，以及普通的红白葡萄酒；阿根廷浓缩葡萄汁的价格也极具竞争力。

## 智利



最近几周，智利的气候变冷，雨水充沛，葡萄树得到了很好的休息。到目前为止，2019年所有种植地区的总降雨量仍远低于正常水平，但情况正在缓慢改善:迈坡(圣地亚哥)的降雨量比正常降雨量少了67%(比一个月前的81%有所改善)，中央山谷(库里科)的降雨量比正常降雨量少了66%(比68%有所改善)。山上一一直在下雪，姗姗来迟的滑雪季节正在到来。尽管市场上仍有新的客户咨询，有可能出现一些新的大单，但许多买家现在都有了供应商;现在的主要进程是合同批准阶段。智利2019年的品种葡萄越来越难找，例如霞多丽和灰皮诺等;红葡萄品种仍然供应充足。想要大量购买2019年品种葡萄酒的买家应该尽早行动。



## 法国

六月的最后一周，西欧遭受了一场严重的高温，28日下午和29日朗格多克的一些地区出现了破纪录的高温——高达46°C。高温烧焦了一些叶子和新出的葡萄串：早熟品种佳丽酿受到的影响最大。一些地区高温和时速50公里的大风结合在一起，形成了一种“吹风机效应”使葡萄藤脱水变干；破坏程度仍在评估之中。据报道，一些受影响的葡萄园预计减产50%，而有些葡萄园则完全没有受到影响。朗格多克的优质白葡萄酒和桃红葡萄酒已经全部售出，这些的购买活动大多在2019年采收季开始前就已经达成了。寻求长相思(VDF)和桃红酒(VDF)的买家现在应该行动了——波尔多和西南地区仍有一些品种可供选择。不过，中档品种红酒的供应仍然充足；随着新一季的压榨即将开始，价格还可待谈判。



## 西班牙

六月下旬席卷欧洲的高温热浪也袭击了拉曼恰，尽管白天的气温仍然很高(一度高达43摄氏度)，但仍比不上南部朗格多克地区的最高气温。此外，其夜间气温较低。比起直接的高温影响，拉曼查的种植者们更担心的是干旱：该地区已有两个月没有降雨，距离采收还有大约三个月的时间。种植者们现在整个夏天都在依赖地下水。西班牙正面临来自南美的激烈价格竞争；因此西班牙葡萄酒的价格正逐渐走软——入门级葡萄酒的价格走软速度最快。目前国际品种、普通葡萄酒和桃红葡萄酒仍有大量库存。近几个月的降雨不足意味着葡萄园将依靠地下水资源进入夏季。



## 意大利

经历了比往年五月更冷的天气后，整个意大利在六月的最后一周遭遇了严重的高温热浪，意大利北部的气温达到了40°C。七月初气温恢复到平均水平，不过预计会有一些冰雹天气。大多数葡萄园都有灌溉系统，但六月的高温热浪肯定让种植者们度过了一些不眠之夜。今年各酒厂的库存高于去年这个时候的库存，不过高色度的红葡萄酒几乎已经售罄。价格稳定。普罗塞克DOC和DOCG联盟已经降低了2019年每公顷最高产量，以便更好地适应市场提高质量标准。



## 南非

西开普省冬季连续降雨，截止7月1日，开普敦市的大坝水位达到了53%，高于去年同期的45%。在经历了异常温暖的五月份之后，六月份的气温也有所下降，因此修剪工作开始了。西开普地区连续两季歉收意味着所有葡萄酒的批量供应都非常有限。寻求大批量葡萄酒的买家应该迅速行动以便有机会获得所需的葡萄酒。兰特币价格保持稳定；兰特币兑换主要货币的汇率在波动，长期来看兰特币有走弱的趋势。



## 澳大利亚

澳大利亚散酒市场稳定，2018年和2019年的入门级品种红葡萄酒以及普通红葡萄酒需求旺盛。来自国内、中国和欧洲买家继续涌入定期咨询。2019年的霞多丽和普通白葡萄酒也很受欢迎。许多酿酒厂已经确定了它们的配额，并推出了少量的2019年红葡萄酒——价格不菲却极其抢手。2018年的入门级库存几乎售罄。根据最近的降雨量和可用水量数据，2019年至2020年南澳大利亚葡萄园的用水量已增至31%，高于此前预计的4月份的14%、5月份的22%和6月份的26%。



## 新西兰

新西兰，关于耕作土地有限的讨论仍在继续。普华永道最近的一份报告显示，马尔伯勒在2025年后将没有任何商业用地来种植更多的葡萄。报告指出，大约还有5000公顷的可耕种土地在未来6年内将全部种植。新西兰葡萄种植与葡萄酒酿造协会称，温暖的夏季给2019年葡萄酒带来了极好的品质；然而此次采收量是连续第三次低于预期，预计为41.3万吨，较2018年的41.9万吨下降了1%，这意味着总体供需关系更加紧张。



# 2019 国际散装 葡萄酒及烈酒展



伦敦  
3月11 & 12, 2019  
英国

旧金山  
6月23 & 24, 2019  
美国

上海  
11月5 & 6, 2019  
中国

## 全球化拓展 散装原酒及 自主品牌业务

国际散装葡萄酒和烈酒展(IBWSS)是一年一度的专业贸易展览，只对专业人士开放，并将在旧金山、伦敦和上海举行。

国际散装葡萄酒及烈酒展的参展商包括售卖散装原酒及烈酒的国内外酒庄和酒厂、提供定制服务的生产商、持有自主品牌的贸易商，以及库存有余的进口商和酿酒厂等。

最近自主品牌葡萄酒潮流兴起，这对任何处于葡萄酒和烈酒行业的人都有重要的影响。重要的是，散装原酒业务发展迅速，自主品牌日益成熟，赶上潮流趋势不在话下。

即将到来的2019国际散装葡萄酒及烈酒展有三个主会场，分别是旧金山、伦敦和上海；解锁新潮流便是这届展会的亮点之一。

如果你也在寻找拓展自主品牌和散装原酒业务的机会，这里将会是一个完美的平台，快来加入我们吧！



+1 855 4811112 (USA)

[www.ibwsshow.com](http://www.ibwsshow.com)

[www.ibwsshowuk.com](http://www.ibwsshowuk.com)

[www.ibwssshowchina.com](http://www.ibwssshowchina.com)

# 联系我们:

## 阿根廷

Eduardo Conill  
T. +54 261 420 3434  
E. eduardo@ciatti.com.ar

## 澳洲/新西兰

Matt Tydeman  
Simone George  
T. +61 8 8361 9600  
E. matt@ciatti.com.au  
E. simone@ciatti.com.au

## 加州--进出口

CEO – Greg Livengood  
Steve Dorfman  
T. +415 458-5150  
E. greg@ciatti.com  
E. steve@ciatti.com

## 加州内

T. +415 458-5150  
John Ciatti – john@ciatti.com  
Glenn Proctor – glenn@ciatti.com  
John White – johnw@ciatti.com  
Chris Welch – chris@ciatti.com

## 浓缩汁

John Ciatti  
T. +415 458-5150  
E. john@ciatti.com

## 加拿大/美国 ( 不含加州 )

Dennis Schrapp  
T. 905/688-1340  
E. dennis@ciatticanada.com

## 智利

Marco Adam  
T. +56 2 2363 9206 or  
T. +56 2 2363 9207  
E. madam@ciattichile.cl

## 中国 /亚太地区

Simone George  
Echo Long  
T. +61 8 8361 9600  
E. simone@ciatti.com.au

## 法国/意大利

Florian Ceschi  
T. +33 4 67 913532  
E. Florian@ciatti.fr

## 德国

Christian Jungbluth  
T. +49 6531 9734 555  
E. christian@ciatti.biz

## 西班牙

Nicolas Pacouil  
T. +33 4 67 913531  
E. nicolas@ciatti.fr

## 英国/斯堪的纳维亚/ 荷兰

Catherine Mendoza  
T. +33 4 67 913533  
E. catherine@ciatti.fr

## 南非

Vic Gentis  
T. +27 21 880 2515  
E: vic@ciatti.fr

-or-

Petré Morkel  
T. +27 82 33 88 123  
E. petre@ciatti.co.za

## 精酿啤酒花&啤酒制作辅料

CEO - Rob Bolch  
销售 - Geoff Eiter  
优质陈年橡木桶供应商 - Raymond Willmers  
T. +1 800 288 5056  
E. rob@johnfearless.com  
E. geoff@johnfearless.com  
E. raymond@johnfearless.com  
www.johnfearless.com

注册获取每月全球市场报告，请发送邮件至  
[info@ciatti.com](mailto:info@ciatti.com)

### 免责声明

本公司尽量保证全球市场报告内容的精确性和完整性，但本司不能提供任何明确或含蓄的保证、担保或承诺，表明全球市场报告的内容多么正确、完整或具有时效性，包括不承担第三方的责任。本司保留补充、更改或删除全球市场报告中任何信息或观点的权利。

在提供第三方网站链接时，本司对第三方网站上提供的信息的真实性、可否引用和功能性概不负责，因此本司对引用第三方网站上的信息内容造成的损失不承担任何直接或间接责任。

Ciatti不承担任何因引用或未引用全球市场报告内容而造成的损失责任或损害赔偿。